N.º R.N.I. R/DL/RNI/0624/924/00000001 Número de publicación de la revista DL(DS)-63/MP/2023-24-25 Publicado en Delhi PSO, antigua estación de trenes de Delhi TMO Delhi. N.º de páginas 12

NUEVA DELHI, 30 diciembre 2024-5 enero 2025

Blitz INDIA Negocios

SU SOCIO EN EL PROGRESO

Suiza elimina el estatus NMF de la India 3

Las telefónicas chinas vuelven con nuevo vigor 6-7

Samsung acusa a CCI de detener a empleados 8

Reducción del GST en el arroz y la terapia génica 11

MANIQUÍ 21

www.blitzindiamedia.com

₱ 26.95313

Desdolarización

FALSAS

En medio de las advertencias de EE.UU., India se mantiene a salvo Reservas en dólares incluso mientras se aleja poco a poco

Blitz ESCRITORIO

El presidente electo de Estados Unidos, Donald Trump, ha vuelto a reavivar el debate y las especulaciones sobre la desdolarización del comercio. Según se informa, amenazó con que los países que cambiaran sus transacciones comerciales del dólar a otras monedas invitarían a imponer aranceles de importación del 100 por ciento.

El impulso a la desdolarización ha sido apoyado más abiertamente por Rusia, que lo ve como un medio para eludir el sistema financiero global dominado por Occidente.

El comercio de exportación e importación de la India no debería sentirse excesivamente perturbado por este acontecimiento. Esto se debe a que la India prefiere andar con cautela. Este país ha expresado su interés en reducir su dependencia del dólar estadounidense, pero el proceso es gradual y estratégico, más que un cambio completo o abrupto. El país está tratando de diversificar sus reservas de divisas y explorar alternativas al dólar para el comercio y las inversiones internacionales, especialmente en el contexto de las crecientes tensiones geopolíticas y la autosuficiencia económica.

El dominio del dólar estadounidense en las transacciones internacionales, junto con su estabilidad y liquidez, dificulta una desdolarización a gran escala. La India ha expresado interés en reducir su dependencia del dólar estadounidense, pero el proceso es gradual y estratégico y no un cambio completo o abrupto

La India ha promovido activamente el uso de monedas locales en los acuerdos comerciales bilaterales. Ha firmado acuerdos con países como Rusia, Irán y algunos de sus vecinos para comerciar en rupias indias o en sus respectivas monedas locales en lugar del dólar estadounidense.

Por ejemplo, en respuesta a las sanciones de Estados Unidos, la India ha aumentado el uso de la rupia india y el rublo ruso para el comercio, especialmente en el sector energético. India también hizo arreglos para liquidar los pagos de petróleo a Irán en rupias cuando se impusieron sanciones.

La India todavía tiene una parte significativa de sus reservas de divisas en dólares estadounidenses, pero el Banco de la Reserva de la India (RBI) ha estado diversificando gradualmente estas reservas. El banco central ha estado acumulando oro y diversificándose en otras monedas como el euro y el yen japonés para reducir la dependencia del dólar.

India es un miembro clave del grupo BRICS, que ha discutido alternativas al dólar estadounidense en el comercio mundial. Los países BRICS han explorado la idea de crear una nueva moneda de reserva respaldada por una cesta de productos básicos o monedas locales, pero esto sigue estando en las primeras etapas.

Continúa en la página 11

ESTAMOS COMPROMETIDOS CON LOS ODS

1 FIN DE LA POBREZA · 2 HAMBRE CERO · 3 BUENA SALUD Y BIENESTAR · 4 EDUCACIÓN DE CALIDAD · 5 IGUALDAD DE GÉNERO · 6 AGUA POTABLE Y SANEAMIENTO · 7 ENERGÍA ASEQUIBLE Y NO CONTAMINANTE · 8 TRABAJO DECENTE Y CRECIMIENTO ECONÓMICO · 9 INDUSTRIA, INNOVACIÓN E INFRAESTRUCTURAS · 10 REDUCCIÓN DE LAS DESIGUALDADES · 11 CIUDADES Y COMUNIDADES SOSTENIBLES · 12 PRODUCCIÓN Y CONSUMO RESPONSABLE · 13 ACCIÓN POR EL CLIMA · 14 LA VIDA BAJO EL AGUA · 15 VIDA DE ECOSISTEMAS TERRESTRES · 16 PAZ, JUSTICIA E INSTITUCIONES SÓLIDAS · 17 ALIANZAS PARA LOGRAR LOS OBJETIVOS

No es fncil dejar el dglar atrns

Deepak Dwivedi
Editor-in-Chief

El debate sobre la desdolarización del comercio mundial se ha agudizado en las últimas semanas tras la advertencia de Donald Trump de que impondría fuertes aranceles a los países que opten por utilizar otras monedas.

La postura de Trump sobre la desdolarización ha sido en gran medida defensiva del papel global del dólar estadounidense. Considera que el dominio del dólar es una piedra angular del poder económico y geopolítico de Estados Unidos. En su primer período como presidente, reconoció los esfuerzos de países como China y Rusia para reducir la dependencia de la moneda estadounidense y su administración trabajó para mantener y fortalecer el dólar a través de políticas comerciales, sanciones y regulaciones financieras. El enfoque de Trump sobre la desdolarización es, por lo tanto, de oposición, con un enfoque en garantizar que el dólar estadounidense siga siendo la principal moneda de reserva y comercial del mundo.

La desdolarización del comercio es teóricamente factible, pero se enfrenta a importantes desafíos, entre ellos el dominio mundial del dólar de EE.UU., la necesidad de monedas alternativas líquidas y estables, y los complejos ajustes necesarios en la infraestructura comercial mundial. Tanto el RBI de la India como su Ministerio de Asuntos Exteriores están explorando con cautela el potencial para reducir la dependencia del dólar, particularmente a través de iniciativas como los acuerdos comerciales basados en INR y la exploración de monedas digitales. Sin embargo, subrayan la importancia de adoptar enfoques graduales y pragmáticos para esas transiciones, que equilibren los intereses nacionales con la estabilidad financiera mundial.

La viabilidad de la desdolarización depende de varios factores. Entre ellos se encuentra el dominio global del dólar estadounidense: el dólar estadounidense es la moneda de reserva dominante en el mundo y está profundamente integrado en el comercio, las finanzas y la inversión mundiales. Aproximadamente el 60% de las reservas mundiales de divisas se mantienen en dólares de los EE.UU., y la mayoría de los productos básicos internacionales (como el petróleo y el oro) se cotizan en dólares. Por lo tanto, lograr una desdolarización generalizada requeriría cambios significativos en los mercados globales, la infraestructura financiera y la política.

Sin embargo, persisten los desafíos. Si bien China y la Unión Europea han promovido el uso del yuan chino y el euro, respectivamente, para el comercio, estas monedas aún no coinciden con la liquidez, la estabilidad y la confianza de las que goza el dólar estadounidense. La eurozona y China necesitarían profundizar la integración financiera y la aceptación del mercado para que sus monedas sirvan como alternativas estables a escala global.

@deepakdwivedi_

> Casi el 60% de las reservas mundiales de divisas se mantienen en dólares de los Estados Unidos, y la mayoría de los productos básicos internacionales (como el petróleo y el oro) se cotizan en dólares. Por lo tanto, lograr una desdolarización generalizada requeriría cambios significativos en los mercados globales, la infraestructura financiera y las políticas

Esta pérdida nos costará caro

Retirada de la condición de nación más favorecida para que las exportaciones indias sean más caras y menos competitivas en Suiza

La retirada de la condición de nación más favorecida (NMF) a la India por parte de Suiza podría afectar significativamente a las empresas indias, especialmente en términos de competitividad comercial, costos y acceso al mercado.

Sukumar Sah

Las posibles consecuencias de la decisión suiza se sentirán en los exportadores indios, que se enfrentarán a aranceles de importación más altos en Suiza en comparación con los competidores de países que aún disfrutan del estatus NMF.

Los sectores clave que seguramente sentirán el pellizco son el farmacéutico y el biotecnológico. Estos representan una parte significativa de las exportaciones de la India a Suiza. Los aranceles más altos podrían hacer que los genéricos y los API indios sean menos competitivos.

El sector textil y de la confección de la India se verá afectado, ya que los consumidores suizos pueden optar por alternativas de otros países NMF. Las exportaciones de joyería de la India podrían verse afectadas, ya que Suiza es un centro clave para los artículos de lujo.

Suiza puede imponer barreras no arancelarias como estrictos controles de calidad, certificaciones y requisitos de cumplimiento adicionales, lo que aumenta el costo de hacer negocios. Las pequeñas y medianas empresas (PYME), que constituyen la columna vertebral del sector exportador de la India, pueden tener dificultades para cumplir estas normas más estrictas o absorber costos adicionales.

Suiza es un importante socio comercial de la India en Europa. La retirada del trato NMF podría reducir la capacidad de la India para exportar bienes y servicios de alto valor.

En 2023, la India exportó a Suiza bienes por valor de 1.800 millones de dólares, incluidos productos farmacéuticos, textiles y de ingeniería. Las empresas indias pueden ver disminuir sus volúmenes de exportación a Suiza, lo que afecta los ingresos y el crecimiento.

También habrá un efecto dominó negativo sobre la IED. Suiza es un importante inversor en la India, especialmente en sectores como las finanzas, la tecnología y la ingeniería. Una pérdida de NMF podría tensar las relaciones comerciales, haciendo que las empresas suizas duden en invertir en la India. Esto podría ralentizar las transferencias de tecnología, limitar la creación de empleo y reducir el crecimiento de las empresas conjuntas indo-suizas.

Las exportaciones suizas a la India (como maquinaria, relojes y productos químicos) podrían encarecerse si la India toma represalias con aranceles más altos. Las industrias indias que dependen de maquinaria o materias primas suizas pueden enfrentarse a aumentos de costos, lo que afecta a su producción y a sus precios.

El impacto en las exportaciones de servicios también será fuerte. Las empresas indias de TI y consultoría que prestan servicios a empresas suizas podrían enfrentar obstáculos regulatorios o una menor demanda debido a los tensos lazos comerciales. El resultado será la pérdida de ingresos de un mercado de servicios de alto valor.

También habría implicaciones para las negociaciones de los TLC. India y Suiza han estado discutiendo un Acuerdo de Libre Comercio (TLC) en el marco de la Asociación Europea de Libre Comercio (AELC). Una retirada del trato NMF podría retrasar o descarrilar estas negociaciones. En ese escenario, las empresas indias pierden el acceso potencial a largo plazo a condiciones comerciales preferenciales en el mercado suizo.

En respuesta, las empresas indias pueden buscar mercados alternativos en Europa, Asia o África para compensar la pérdida de la demanda suiza. Pero la diversificación requiere tiempo, recursos y construcción de relaciones adicionales, lo que puede no ser factible para todas las empresas. ■

> Suiza es un importante socio comercial de la India en Europa. La retirada del trato NMF podría reducir la capacidad de la India para exportar bienes y servicios de alto valor

Quid pro quo

Suiza elimina el estatus NMF de la India

La decisión se produce tras la sentencia del Tribunal Supremo de la India de octubre de 2023 en un caso que involucraba a la multinacional suiza Nestlé SA

Blitz ESCRITORIO

Suiza anunció la semana pasada que suspenderá la cláusula de nación más favorecida (NMF) en su Acuerdo para Evitar la Doble Imposición (DTAA) con la India a partir del 1 de enero de 2025, en una medida que puede aumentar la emisión de impuestos sobre los ingresos por dividendos para las entidades indias que operan en el país europeo, según un informe de The Economic Times.

La decisión se produce tras la sentencia del Tribunal Supremo de la India de octubre de 2023 en un caso que involucraba a la multinacional suiza Nestlé SA.

El tribunal había sostenido que la cláusula NMF en virtud del DTAA no se activa automáticamente hasta que se notifica en virtud de la Ley del Impuesto sobre la Renta de 1961. "Sobre la base de la sentencia del Tribunal Supremo de la India, la autoridad competente suiza reconoce que su interpretación del párrafo 5 del Protocolo del ATD IN-CH no es compartida por la parte india", dijo una declaración reciente emitida por las autoridades suizas. "En ausencia de reciprocidad, renuncia a su aplicación unilateral con efectos a partir del 1 de enero de 2025".

Suiza dijo, sin embargo, que los ingresos devengados durante los años fiscales 2018-2024 no se verán afectados por este cambio. Los expertos dijeron que la medida tiene implicaciones para los compromisos de inversión de más de 100.000 millones de dólares asumidos en el marco del Acuerdo Europeo de Libre Comercio (AELC) de cuatro naciones firmado con India en marzo. "Esto afectaría especialmente a las empresas indias que tienen estructuras de inversión directa en el extranjero con filiales en Suiza y aumentará la retención de impuestos suizos sobre los dividendos del 5% al 10% a partir del 1 de enero de 2025", dijo Kumarmanglam Vijay, socio de JSA Advocates & Solicitors.

Suiza dijo, sin embargo, que los ingresos devengados durante los años fiscales 2018-2024 no se verán afectados por este cambio

Los expertos dijeron que la suspensión no solo puede conducir a un aumento de las obligaciones fiscales para las entidades indias que operan en Suiza, sino que puede tener un impacto más amplio. "La decisión de Suiza de suspender la aplicación unilateral de la cláusula NMF en virtud de su tratado fiscal con la India marca un cambio significativo en la dinámica de los tratados bilaterales", dijo Sandeep Jhunjhunwala, socio fiscal de fusiones y adquisiciones de Nangia Andersen.

"Sobre la base de la sentencia Nestlé del tribunal supremo de la India, que rechazó la aplicabilidad automática de la cláusula NMF, esta medida subraya el creciente énfasis en la reciprocidad y el acuerdo mutuo en la interpretación de las disposiciones de los tratados". ■

Negociaciones de TLC con el Reino Unido

Reanudación probable para enero

Blitz ESCRITORIO

Es probable que las negociaciones para un acuerdo de libre comercio (TLC) entre India y el Reino Unido se reanuden a finales de enero, después de haber permanecido suspendidas durante unos ocho meses debido a las elecciones parlamentarias en ambos países.

Según un informe del Financial Express, fuentes oficiales anónimas dicen que "la fecha firme de la próxima ronda de conversaciones aún no ha sido comunicada por el Reino Unido hasta ahora".

Las conversaciones comenzaron en enero de 2022 y desde entonces se han celebrado 14 rondas entre funcionarios de ambas partes. Las negociaciones han sido largas. Las últimas rondas se extendieron durante meses, a veces con descansos.

A pesar de la intensidad de los debates, algunas de las cuestiones aún no se han resuelto. Desde el punto de vista de la India, la demanda del Reino Unido de un mayor acceso al mercado de los automóviles, el whisky y algunas otras cuestiones relacionadas con el comercio, como las normas de origen y los derechos de propiedad intelectual, son áreas clave que están tardando en resolverse.

Las fuentes también dicen que las declaraciones del presidente electo de Estados Unidos, Donald Trump, sobre aranceles adicionales a las importaciones de Canadá, México y China podrían resultar en ganancias para India.

En el sector de los servicios, el Reino Unido está tratando de obtener un trato nacional para sus empresas. La demanda de la India de facilitar el acceso de sus profesionales al mercado del Reino Unido a través de un régimen liberal de visados es una de las áreas en las que los negociadores están eludiendo los puntos en común.

Anteriormente, hablando sobre el tema de la movilidad de los profesionales en el Foro de Política Económica Global de la CII, el secretario de Comercio, Sunil Barthwal, dijo que los países desarrollados están confundidos sobre el concepto de migración y movilidad.

A pesar de la intensidad de los debates, algunas de las cuestiones aún no se han resuelto. Desde el punto de vista de la India, la demanda del Reino Unido de un mayor acceso al mercado de los automóviles, el whisky y algunas otras cuestiones relacionadas con el comercio, como las normas de origen y los derechos de propiedad intelectual, son áreas clave que están tardando en resolverse

"Si los indios o las empresas indias están estableciendo bases en otros países, entonces la movilidad de los profesionales debe estar garantizada", dijo, y agregó que "no estamos pidiendo migración, estamos pidiendo movilidad".

En los TLC (tratados de libre comercio), este es el punto de las negociaciones con la mayor parte del mundo desarrollado. La fluidez de la circulación de estos profesionales es un tema clave en los TLC propuestos por la India con países como el Reino Unido y la Unión Europea.

También hizo hincapié en la necesidad de construir una narrativa de que la movilidad es esencial para el crecimiento del sector servicios en su conjunto.

Además del TLC, India y el Reino Unido también están negociando un tratado de inversión.

El comercio bilateral de mercancías entre el Reino Unido y la India fue de $ 21.3 mil millones en 2023-24, con exportaciones de la India de $ 12.9 mil millones e importaciones de $ 8.4 mil millones. En el comercio de bienes, el Reino Unido es el 16º mayor socio comercial de la India. Las exportaciones de servicios al Reino Unido son mayores que las exportaciones de bienes. Las exportaciones de servicios al Reino Unido en 2023 se situaron en 17.700 millones de dólares, mientras que las importaciones se situaron en 12.900 millones de dólares.

La IED total del Reino Unido a la India asciende a 225.500 millones de dólares, mientras que la inversión india en el Reino Unido es de 12.900 millones de dólares. ■

Ampliacign de aeropuertos

Para ver inversiones de 60.000 millones de rupias en tres años, predice el informe

En el informe se destaca que aproximadamente el 70% de los gastos de capital previstos se financiarán con deuda, lo que subraya el papel fundamental de la financiación externa en el impulso de la expansión de la infraestructura de aviación. El análisis se basa en 11 aeropuertos privados, que manejaron el 60 por ciento del tráfico total de pasajeros en el año fiscal 24

Blitz ESCRITORIO

Se prevé que el gasto de capital acumulado (capex) de los aeropuertos indios aumente un 12 por ciento hasta los 60.000 millones de rupias en los próximos tres años, frente a los 53.000 millones de rupias durante 2022-2024, según un informe de Crisil Ratings, publicado en FE Online. Esta inversión será para mejorar la infraestructura para acomodar a 65 millones de pasajeros adicionales anualmente para el año fiscal 27.

En el informe se destaca que aproximadamente el 70% de los gastos de capital previstos se financiarán con deuda, lo que subraya el papel fundamental de la financiación externa en el impulso de la expansión de la infraestructura de aviación. El análisis se basa en 11 aeropuertos privados, que manejaron el 60 por ciento del tráfico total de pasajeros en el año fiscal 24.

Se espera que el número de pasajeros en los aeropuertos indios crezca a una tasa de crecimiento anual compuesta (CAGR) del 8-9 por ciento entre el año fiscal 25 y el año fiscal 27, frente a los 376 millones de pasajeros en el año fiscal 24. Este crecimiento será impulsado por:

- Tráfico doméstico: Representa más del 80 por ciento del volumen total, impulsado por el aumento de la demanda de viajes de negocios y de placer.
- Tráfico internacional: Impulsado por el crecimiento de los viajes de negocios, la mejora de las políticas de visados y la ampliación de las rutas aéreas.

Se prevé que los ingresos de los aeropuertos privados crezcan a una tasa media del 17% durante los años fiscales 25-27, respaldados por el aumento de las tarifas, el aumento del número de pasajeros y la mejora de los flujos de ingresos no aeronáuticos.

Para satisfacer la creciente demanda, los operadores aeroportuarios se están centrando en las mejoras de la infraestructura, incluidos nuevos edificios de terminales y pistas para acomodar un mayor flujo de pasajeros. Los desarrollos no aeronáuticos, como salones, estacionamientos, puntos de venta y servicios de alimentos y bebidas también se están expandiendo para aumentar los ingresos.

El plan Udan (Ude Desh ka Aam Nagrik) del Gobierno ha puesto en funcionamiento 84 aeropuertos y 579 rutas hasta julio de 2024. Si bien estas rutas contribuyen solo con el 2 por ciento del tráfico interno, son vitales para generar tráfico alimentador para los aeropuertos metropolitanos, impulsando la conectividad y el crecimiento regional.

A pesar de la importante dependencia de la deuda, se espera que los aeropuertos privados mantengan perfiles crediticios sólidos. CRISIL atribuye esto a:

- Un régimen regulatorio predecible.
- Mejora del acceso a la financiación.
- Crecimiento de los ingresos impulsado por el aumento del número de pasajeros, los aumentos de las tarifas reguladas y el aumento de los ingresos no aeronáuticos.

"El gasto de capital proyectado y el crecimiento en el tráfico de pasajeros significan perspectivas sólidas para la aviación india", dijo Manish Gupta, director senior de Crisil Ratings. Esta expansión subraya el impulso de la India para convertirse en un centro de aviación mundial, con un tráfico regional e internacional que contribuye al crecimiento a largo plazo. ■

Nuevo acuerdo de Adanis

Blitz ESCRITORIO

El Grupo Adani ha anunciado la adquisición de Air Works, la mayor empresa de servicios de mantenimiento, reparación y revisión (MRO) de aviación privada de la India, por un valor empresarial de 400 millones de rupias, según un informe de ET Online. El acuerdo, ejecutado a través de Adani Defence Systems & Technologies Ltd (ADSTL), incluye una participación del 85,8% en la compañía.

Air Works, con operaciones en 35 ciudades y una plantilla de más de 1.300 profesionales, aporta su experiencia en el servicio de aeronaves de ala fija y rotatoria. La adquisición mejora las capacidades de Adani en MRO de aviación civil y de defensa, marcando un paso crítico en la expansión del grupo hacia los servicios integrados de aviación.

Air Works ofrece servicios integrales de aviación, que incluyen mantenimiento de líneas, controles pesados, aviónica, pintura de aeronaves, renovación de interiores y controles de reentrega para clientes indios y globales. Realiza el mantenimiento de la base de aviones de fuselaje estrecho, turbohélice y rotativos desde sus instalaciones en Hosur, Mumbai y Kochi. La compañía también cuenta con aprobaciones regulatorias de las autoridades de aviación en más de 20 países, lo que consolida aún más su posición como líder en el sector.

El director de Adani Airports, Jeet Adani, enfatizó el crecimiento transformador en la industria de la aviación de la India, ahora la tercera más grande del mundo, con planes para incorporar más de 1.500 aviones en los próximos años. "Esta adquisición se alinea con nuestra visión de crear un ecosistema integrado de servicios de aviación que fortalezca la infraestructura de aviación de la India. Juntos, nuestro objetivo es dar forma al futuro de los cielos de la India", dijo.

Air Works también ha construido importantes capacidades de MRO de defensa, apoyando a los aviones P-8I de la Armada de la India y a la flota 737 VVIP de la Fuerza Aérea de la India. Se espera que la adquisición refuerce las capacidades nacionales de MRO, alineándose con la iniciativa Aatmanirbhar Bharat del gobierno.

La adquisición mejora las capacidades de Adani en MRO de aviación civil y de defensa, marcando un paso crítico en la expansión del grupo hacia los servicios integrados de aviación

Ashish Rajvanshi, CEO de Adani Defence & Aerospace, señaló la importancia estratégica del acuerdo. "Esta adquisición histórica es un compromiso para ampliar las capacidades nacionales y ofrecer servicios de MRO de espectro completo para los sectores comercial y de defensa", dijo.

Adani Defence & Aerospace, una división del Grupo Adani, está especializada en el diseño y la fabricación de sistemas de defensa avanzados. Con la adquisición de Air Works, el grupo tiene como objetivo fortalecer la infraestructura de aviación de la India y construir un ecosistema sólido para la aviación civil y de defensa.

La medida marca un hito importante en el viaje de Adani para convertirse en un actor clave en los sectores de aviación y defensa de la India. ■

Puesta en marcha de IIT Hyd para hacer Componentes del satélite

Blitz ESCRITORIO

En un intento por desarrollar tecnología de telecomunicaciones autóctona de última generación, el Centro para el Desarrollo de la Telemática (C-DOT), el principal centro de investigación y desarrollo de telecomunicaciones del Departamento de Telecomunicaciones (DoT), ha firmado un acuerdo con Silizium Circuits Pvt Ltd, una empresa emergente de IP y SoC de semiconductores sin fábrica bajo FABCI (Fabless Chip Design Incubator) IIT Hyderabad para el "diseño y desarrollo de componentes de satélites LEO y GNSS RF Front End ASIC".

El acuerdo se firma en el marco del Plan del Fondo para el Desarrollo de la Tecnología de las Telecomunicaciones (TTDF) del Departamento de Telecomunicaciones. Este esquema, diseñado para financiar nuevas empresas, instituciones académicas e instituciones de investigación y desarrollo de la India, es un facilitador crucial para el diseño, desarrollo y comercialización de productos y soluciones de telecomunicaciones. Su objetivo es permitir servicios móviles y de banda ancha asequibles, desempeñando un papel importante en la reducción de la brecha digital en toda la India.

Silizium Circuits, con el apoyo del Fondo de Desarrollo de Tecnología de Telecomunicaciones (TTDF), está listo para desarrollar soluciones avanzadas de semiconductores para componentes de satélites LEO. Esta iniciativa tiene como objetivo impulsar la innovación en el ecosistema de comunicaciones satelitales de la India abordando

Esta iniciativa tiene como objetivo impulsar la innovación en el ecosistema de comunicaciones satelitales de la India abordando desafíos clave como la eficiencia energética, la transmisión de datos a alta velocidad y la integridad sólida de la señal

desafíos clave como la eficiencia energética, la transmisión de datos a alta velocidad y la integridad sólida de la señal. Aprovechando su experiencia en tecnologías analógicas, de RF y de señal mixta, Silizium Circuits contribuirá a la creación de sistemas de comunicación fiables y de alto rendimiento. El objetivo es apoyar una amplia gama de proyectos de infraestructura satelital LEO, atendiendo tanto al mercado global como a la visión de la India de una red de comunicaciones por satélite autosuficiente y preparada para el futuro que mejore la conectividad tanto en círculos urbanos como rurales, y promueva los servicios de banda ancha de próxima generación.

El acuerdo se firmó durante una ceremonia a la que asistieron el director ejecutivo de C-DOT, el Dr. Rajkumar Upadhyay y el cofundador y director ejecutivo de Silizium Circuits, el Sr. Rijin John. El Dr. Upadhyay subrayó la importancia de desarrollar chips propios para las necesidades de comunicación e hizo hincapié en el apoyo de C-DOT, incluida su infraestructura, durante la ejecución del proyecto. ■

Start-up del IIT-M para fabricar un vehículo de lanzamiento espacial

Blitz ESCRITORIO

Las tecnologías espaciales impulsan avances en sectores como las telecomunicaciones, la navegación, la vigilancia del clima y la defensa. Reconociendo este inmenso potencial, el Gobierno ha abierto el sector espacial a los agentes privados, introduciendo reformas para impulsar la innovación, atraer inversiones y mejorar la competitividad mundial. En un paso innovador para promover esta visión, el Ministerio de Ciencia y Tecnología ha anunciado su apoyo a Agnikul Cosmos Pvt Ltd, Chennai, para desarrollar y comercializar "Agnibaan", un vehículo de lanzamiento de dos etapas altamente personalizable capaz de entregar cargas útiles de hasta 300 kg a órbitas a 700 km de altitud.

Esta iniciativa cuenta con el apoyo de la Junta de Desarrollo Tecnológico (TDB), un organismo estatutario dependiente del Departamento de Ciencia y Tecnología (DST). TDB ha aprobado la ayuda financiera para el "desarrollo y comercialización de un vehículo de lanzamiento modular configurable para una carga útil de 100 kg". El proyecto tiene como objetivo hacer que los lanzamientos de satélites sean más accesibles, eficientes y asequibles.

Agnikul Cosmos, con sede en Chennai

El Ministerio de Ciencia y Tecnología ha anunciado su apoyo a Agnikul Cosmos Pvt Ltd, Chennai, para desarrollar y comercializar "Agnibaan", un vehículo de lanzamiento de dos etapas altamente personalizable

e incubada en el IIT-Madras, es una start-up de tecnología espacial con la visión de democratizar el acceso al espacio. Guiada por 45 ex científicos de ISRO y respaldada por más de 200 ingenieros, la compañía ha logrado un hito histórico con el lanzamiento inaugural de Agnibaan SOrTeD, el primer vuelo del mundo que utiliza un motor de cohete impreso en 3D de una sola pieza.

La pieza central de la innovación de Agnikul, Agnibaan, está preparada para revolucionar el ecosistema de lanzamiento de satélites al ofrecer:

- Lanzamientos dedicados y escalables para cargas útiles de 30 a 300 kg.
- Reducción de los plazos de lanzamiento de satélites a solo dos semanas.
- Flexibilidad operativa con sistemas de lanzamiento móviles desplegables a nivel mundial.
- Misiones espaciales personalizables para satélites pequeños, eliminando las ineficiencias de los modelos tradicionales de viajes compartidos. ■

FRAGMENTOS

Un veterano de los centros de datos invierte en una start-up de IA de Mumbai

Ai-horizon.io, una startup de IA de vanguardia, ha obtenido financiación de Nick Tanzi, presidente y director ejecutivo de GPX Global Systems, Inc. Si bien el monto de la financiación sigue sin revelarse, esta marca la segunda inversión estratégica de Nick Tanzi en la India. Tanzi, una figura muy respetada en la industria global de centros de datos, aporta décadas de experiencia en la industria de centros de datos y redes a Ai-horizon.io. Anteriormente, encabezó GPX India, donde estableció el primer centro de datos de nivel IV con certificación Uptime Certified de la India, una instalación histórica que luego fue adquirida por Equinix.

Del arte de vivir a agricultura sostenible

En un esfuerzo transformador por remodelar el paisaje agrícola de la India, una sólida colaboración entre The Art of Living Social Projects, Deutsche Gesellschaft für Internationale Zusammenarbeit (GIZ), ministerios clave de la India y Nabard está impulsando un cambio a nivel nacional hacia prácticas agrícolas sostenibles. Este proyecto se centra en el avance de las técnicas agroecológicas en Karnataka, Madhya Pradesh y Assam, con un énfasis particular en la educación de las mujeres en la agricultura.

Pagos a bordo Solución para aerolíneas

Worldline, líder mundial en servicios de pago, ha anunciado una asociación estratégica con Forthcode, un proveedor de plataformas de software como servicio (SaaS), para proporcionar soluciones de pago en vuelo utilizando sus máquinas POS Android en India. Los ingresos complementarios son un componente integral de las operaciones de cualquier aerolínea, pero sin digitalización, gestionarlos manualmente se convierte en una tarea que requiere mucho tiempo. La asociación estratégica entre Worldline y Forthcode aborda este problema a través de una plataforma integrada que combina soluciones de venta minorista a bordo, gestión de inventario y pago con el TPV Android de Worldline.

Aplicación de noticias Newzo se vuelve viral

En medio de la revolución digital de la India, la aplicación Newzo está subiendo la escalera del éxito a un ritmo notable. En solo unos meses, la aplicación ha superado el hito de 5 lakh de descargas, convirtiéndose en una de las favoritas entre millones de indios. Newzo, una aplicación para compartir y ganar, ofrece a los usuarios la oportunidad de obtener ingresos adicionales leyendo y compartiendo noticias. Ha funcionado excepcionalmente bien en estados como Uttar Pradesh, Madhya Pradesh, Chhattisgarh y Bihar, ofreciendo tanto pequeñas como grandes noticias a sus usuarios.

BlitzINDIA SU SOCIO EN EL PROGRESO
Negocios

ENTRA EL DRAGÓN

Las telefónicas chinas vuelven con nuevo vigor

Después del enfrentamiento de junio de 2020 entre las fuerzas indias y chinas en el valle de Galwan, cerca de Ladakh, India impuso restricciones a las inversiones chinas, prohibió más de 200 aplicaciones chinas como Tik Tok y WeChat y sometió a escáner proyectos de infraestructura de empresas chinas en India.

Ahora, con la vuelta a la normalidad y el asesor de seguridad nacional de la India, Ajit Doval, en Pekín para participar en las conversaciones de los representantes especiales entre la India y China, las empresas chinas están de vuelta en modo de expansión en la India.

Según un informe de The Economic Times, las empresas chinas de teléfonos inteligentes están expandiendo lentamente sus operaciones aquí, invirtiendo nuevamente en la promoción de la marca, nombrando distribuidores y profundizando en la fabricación.

Echamos un vistazo al viaje de las principales marcas chinas de teléfonos inteligentes en la India.

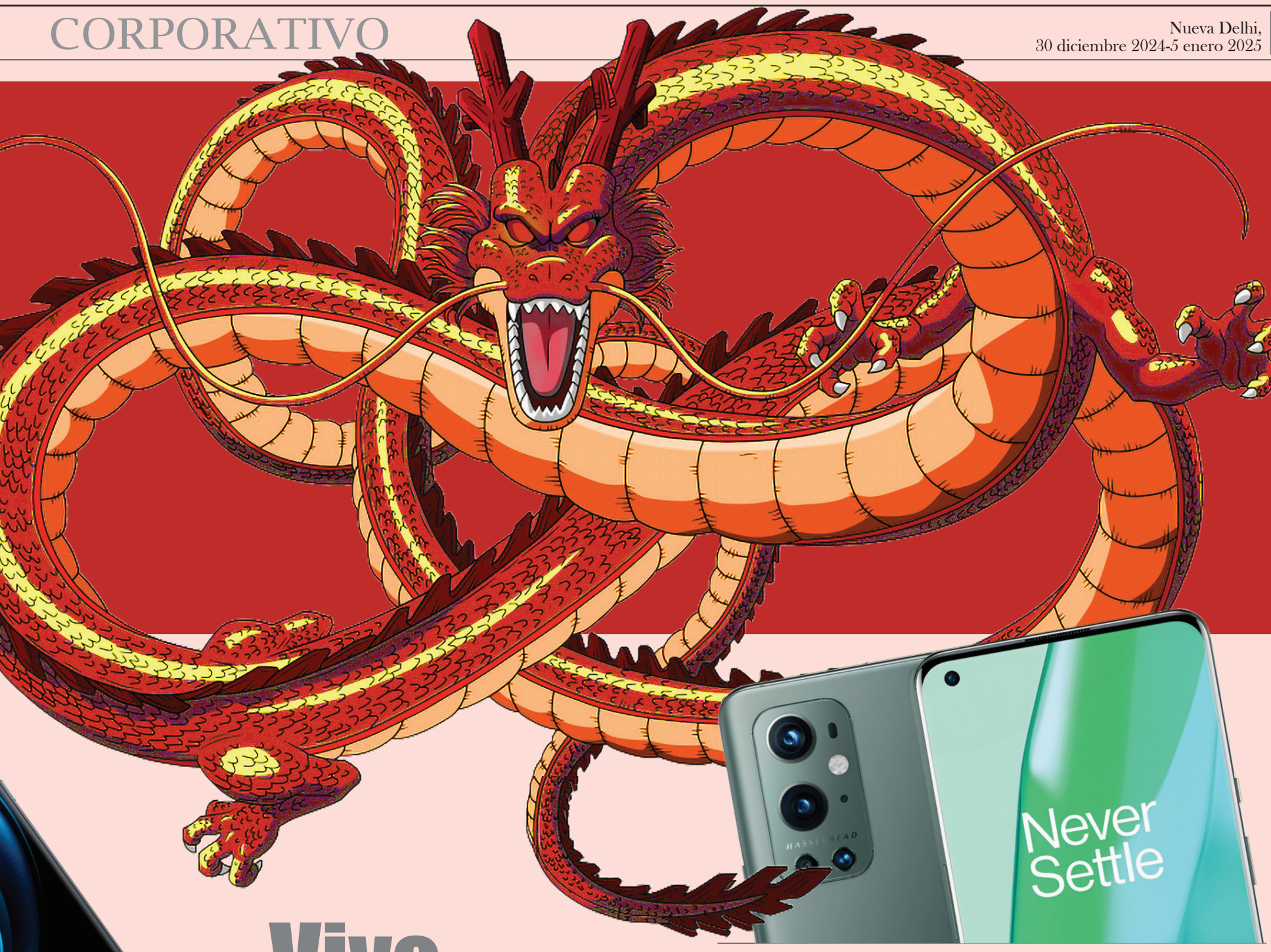
Xiomi

La primera compañía china de teléfonos inteligentes en India en 2014, la entrada de Xiomi fue liderada por su entonces vicepresidente Hugo Barra. La compañía fabricaba teléfonos inteligentes bajo la marca "Mi". Su primer teléfono en la India fue el Mi 3, que tenía un precio de 13.999 rupias y para el que Xiomi se asoció exclusivamente con Flipkart con el concepto de "ventas flash" por primera vez. Fiel a su nombre, la venta flash hizo que todo el stock del Mi 3 se agotara en cuestión de segundos.

En 2015, la compañía lanzó teléfonos de la serie Redmi y para 2016 había capturado el 50 por ciento del mercado de teléfonos inteligentes. Xiomi estableció su primera planta de fabricación en India en 2015 en asociación con Foxconn. En 2017, la marca superó a Samsung para convertirse en la marca de teléfonos inteligentes más grande de la India, una posición que mantuvo durante varios años.

En 2020, tras la escaramuza en la frontera de Ladakh, se investigaron a Xiomi por evasión de impuestos y se congelaron sus fondos por valor de 5.500 millones de rupias por cargos de remesas ilegales.

Para 2022, Xiomi había comenzado a enfrentar el calor en el segmento premium de marcas como Samsung y Apple. Pero la compañía sigue siendo una de las principales marcas de teléfonos inteligentes en la India, particularmente en el segmento de menos de 20,000 rupias.



Vivo

Al igual que con Xiomi, Vivo también ingresó a la India en 2014 y se centró en el segmento fuera de línea. Su estrategia ha consistido en incentivar a los concesionarios con márgenes atractivos y presionar para que se coloquen productos premium en los escaparates. Vivo también ha estado invirtiendo fuertemente en publicidad y patrocinio. De 2016 a 2019 fue el patrocinador principal de los partidos de la Premier League india. Sus anuncios también han contado con la participación de destacadas estrellas de la industria cinematográfica india.

Los teléfonos Vivo son conocidos por sus cámaras de alta potencia y son la mejor opción para aquellos obsesionados con tomar selfies. La compañía estableció instalaciones de fabricación en India en 2015 en Greater Noida. Los enfrentamientos de Galwan también llevaron a tiempos difíciles para esta marca, pero ahora la compañía ha vuelto a planificar nuevas inversiones y expandir aún más sus operaciones en la India.

Oppo

Esta fue la tercera marca china de teléfonos inteligentes que ingresó a la India en 2014 y siguió la misma trayectoria que la de Xiomi y Vivo. Desde el principio, Oppo se centró en las funciones avanzadas de la cámara. Lanzó la serie Oppo N1 en 2014, que contaba con una cámara giratoria única. Sus teléfonos son conocidos por su primera calidad de cámara frontal.

La marca también ha patrocinado la Premier League india y ha traído estrellas de cine como embajadores de la marca. Después de los mínimos de 2020, la compañía ahora vuelve a planificar el marketing por encima de la línea, colocando vallas publicitarias y trayendo embajadores de marca indios.

OnePlus

Cuarto teléfono inteligente premium chino en ingresar a la India en 2014, la marca OnePlus pertenece a BBK Electronics. Inicialmente, OnePlus utilizó un modelo de ventas basado en invitaciones, creando una sensación de exclusividad y demanda entre los entusiastas de la tecnología. Crecimiento impulsado por la comunidad: La marca hizo hincapié en los comentarios de la comunidad sobre las mejoras del producto, creando una base de fans leales y comprometidos. En 2016, OnePlus abandonó el modelo solo por invitación, haciendo que sus dispositivos fueran más accesibles.

Entre 2018 y 2020, la compañía abrió sus tiendas exclusivas y se asoció con Croma y Reliance Digital para fortalecer su presencia fuera de línea.

Realme

Lanzada en India en mayo de 2018 como una submarca de Oppo, esta marca fue una creación de Sky Li, ex vicepresidente de Oppo, quien entendió la creciente demanda en el mercado indio de teléfonos inteligentes ricos en funciones pero asequibles.

Realme 1, el primer teléfono inteligente, se lanzó exclusivamente en Amazon India y tenía un precio inferior a 15.000 rupias. En un mes había vendido 400.000 unidades. En dos meses, la marca estableció su estatus independiente, separándose oficialmente de Oppo, aunque continúa compartiendo los recursos de la cadena de suministro con la empresa matriz BBK Electronics, que también es propietaria de Vivo, Oppo y OnePlus.

Esta marca fue una de las primeras en introducir teléfonos inteligentes de alto kilopíxel en la India y aquellos que ofrecían conectividad 5G.

Realme se convirtió en la segunda marca de teléfonos inteligentes más grande de la India en 2021, superando a Samsung y consolidando su posición en el mercado indio de teléfonos inteligentes.

FRAGMENTOS

Bain Capital para hacer Oferta hostil por Fuji Soft

Bain Capital planea hacer una oferta para comprar acciones de la compañía japonesa de software Fuji Soft Inc. sin el apoyo de la junta directiva de la compañía, iniciando una inusual oferta hostil en Japón contra KKR & Co. La firma de inversión con sede en Boston reveló los planes en una presentación después de que la junta directiva de Fuji Soft rechazara una oferta más alta de Bain a favor de cotizar en bolsa con KKR. Bain dijo que tenía "fuertes preocupaciones" sobre el proceso de Fuji Soft para convertirse en privada, y decidió continuar con su oferta sin el apoyo de la junta directiva de la compañía.

Excelencia femenina premios de PepsiCo

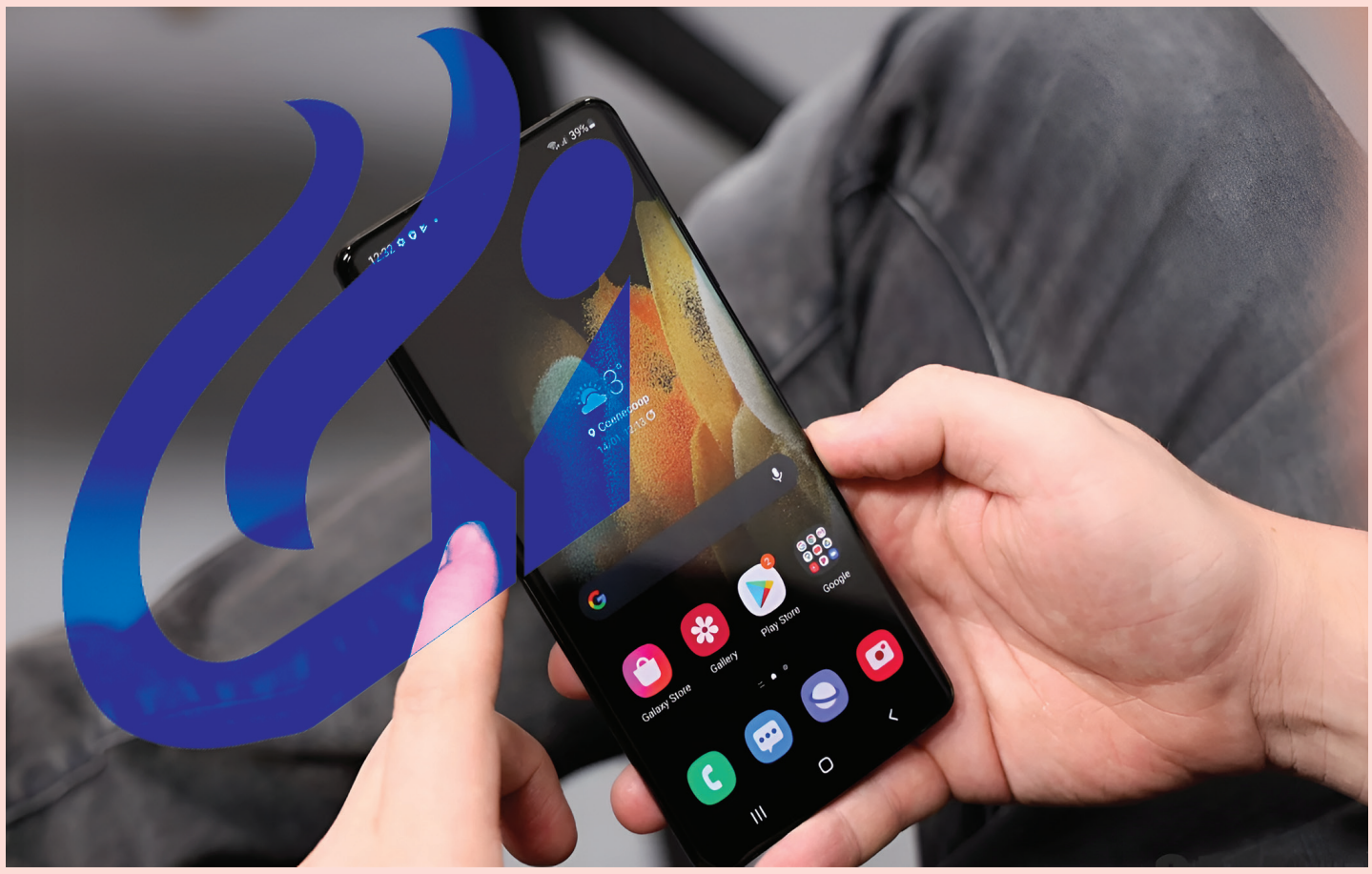
PepsiCo India ha lanzado los Premios RevolutioNari, una plataforma única en su tipo que aboga por el empoderamiento de las mujeres en el sector agrícola. Alineados con la filosofía de la Asociación para el Progreso de PepsiCo India, los premios inaugurales encarnan la creencia de la compañía en la colaboración sostenible con los agricultores y las comunidades locales para avanzar en la innovación agrícola, la igualdad de género y el empoderamiento económico.

El 85% de los análisis de ABB India se exportan a compradores globales

ABB India dijo la semana pasada que ha entregado el 85 por ciento de los sistemas analíticos integrados fabricados en las instalaciones de Bengaluru a clientes internacionales en 2024. Los sistemas analíticos se exportaron a países como Argentina y los Emiratos Árabes Unidos, y el equipo trabaja actualmente en proyectos para Canadá y Australia, dijo ABB India. "A medida que el país conmemora los 10 años de la iniciativa 'Make in India', la Unidad de Integración de Sistemas de ABB informa que ha entregado el 85 por ciento de los sistemas analíticos integrados desde las instalaciones de Bangalore", dijo.

Maruti firma un pacto con Bihar para la circulación de carnets de conducir

Maruti Suzuki India ha firmado un pacto con el gobierno de Bihar para automatizar las pistas de prueba de permisos de conducir en Bhagalpur, Darbhanga, Gaya, Purnia y Saran. Sin intervención humana, las pistas de prueba de conducción automatizada tienen como objetivo hacer que las pruebas de licencia sean más completas, eficientes y transparentes, dijo la automotriz en un comunicado. "Según los datos compartidos por el Ministerio de Transporte por Carretera de la Unión, se perdieron 15,3 lakh de vidas en accidentes de tráfico en los 10 años transcurridos entre 2014 y 2023 en la India", dijo el director ejecutivo de Asuntos Corporativos de Maruti Suzuki India (MSI), Rahul Bharti.



"NO ES JUSTO"

Samsung acusa a la agencia de defensa de la competencia de detener a empleados, en un caso de exclusividad de comercio electrónico

En su presentación judicial, Samsung también afirmó que se determinó erróneamente que había violado las leyes de competencia en connivencia con Amazon y Flipkart, a pesar de que había estado cooperando con el organismo de control y proporcionando información solo como tercero en el caso

Blitz ESCRITORIO

Samsung ha acusado a la Comisión de Competencia de la India (CCI) de detener ilegalmente a sus empleados y confiscar datos en una redada llevada a cabo en relación con una investigación antimonopolio sobre Amazon y Flipkart de Walmart, según muestra una presentación legal, según un informe de Reuters publicado por ET Online.

Samsung está envuelta en la investigación de la CCI que en agosto concluyó que el gigante surcoreano y otras compañías de teléfonos inteligentes violaron las leyes antimonopolio al confabularse con Amazon y Flipkart para lanzar productos exclusivamente en línea.

La presentación de Samsung del 11 de octubre en el Tribunal Superior de Chandigarh busca anular los hallazgos de la investigación relacionados con la conducta de la empresa, argumentando que CCI se había apoderado ilegalmente de material de sus empleados durante una redada de 2022 en uno de los proveedores de Amazon.

Tres empleados de Samsung estaban presentes en las inmediaciones del registro cuando los funcionarios del organismo de control los detuvieron, confiscaron sus teléfonos y copiaron todos los datos

Samsung está envuelta en la investigación de la CCI que en agosto concluyó que el gigante surcoreano y otras compañías de teléfonos inteligentes violaron las leyes antimonopolio al coludirse con Amazon y Flipkart para lanzar productos exclusivamente en línea

confidenciales y privilegiados, dijo la compañía en su presentación de 32 páginas, que no se ha hecho pública.

"Todo el ejercicio de búsqueda llevado a cabo (...) es evidentemente ilegal y cualquier material recopilado en virtud del mismo no debe confiarse en él y debe devolverse de inmediato", escribió la unidad india de Samsung Electronics de Corea del Sur.

La CCI "debe tener prohibido usar o confiar en los datos y la información recopilados ilegalmente", agregó.

El informe dijo que Samsung y CCI no respondieron a las consultas de Reuters.

Samsung ha obtenido una orden judicial del Tribunal Superior que ha suspendido los procedimientos de CCI, pero el tribunal aún no se ha pronunciado sobre sus solicitudes de devolución de los datos incautados y de no permitir que la comisión se base en ellos.

La CCI ha desafiado a Samsung y a otras 22 partes que han obtenido medidas cautelares similares de tribunales superiores en toda la India, y la semana pasada pidió a la Corte Suprema que escuchara todas las impugnaciones juntas, diciendo que las compañías estaban tratando de sabotear la investigación.

La investigación de la CCI había descubierto que Amazon y Flipkart infringieron las leyes de competencia al favorecer a vendedores selectos en sus plataformas. Amazon y Flipkart han negado repetidamente haber actuado mal, incluso cuando los minoristas tradicionales continúan quejándose de sus grandes descuentos y otras prácticas.

En su presentación judicial, Samsung también afirmó que se determinó erróneamente que había violado las leyes de competencia en connivencia con Amazon y Flipkart, a pesar de que había estado cooperando con el organismo de control y proporcionando información solo como tercero en el caso.

La inclusión de los fabricantes de teléfonos inteligentes en la investigación de Amazon y Flipkart podría aumentar los dolores de cabeza legales y de cumplimiento para empresas como Samsung.

En los informes de investigación de agosto, la CCI señaló que Samsung estaba involucrada en la práctica de lanzamientos de teléfonos exclusivos en Amazon y Flipkart, diciendo que "la exclusividad en los negocios es anatema" y en contra de la competencia libre y justa.

Según Counterpoint Research, Samsung es uno de los mayores jugadores de teléfonos inteligentes de la India, con una cuota de mercado del 14%. Datum Intelligence estima que el 50% de las ventas de teléfonos fueron en línea el año pasado, frente al 14,5% en 2013. ■

MEGA ACUERDO PETROLERO

Reliance firma el crudo más grande de la historia acuerdo con la firma rusa Rosneft

Blitz ESCRITORIO

La petrolera estatal rusa Rosneft acordó suministrar casi 500.000 barriles por día (bpd) de crudo a la refinería privada india Reliance en el mayor acuerdo energético de la historia entre los dos países, dijeron tres fuentes familiarizadas con el acuerdo, según un informe de ET.

El acuerdo a 10 años representa el 0,5% de la oferta mundial y tiene un valor aproximado de 13.000 millones de dólares al año a precios actuales. Consolidaría aún más las relaciones energéticas entre India y Rusia, que está bajo fuertes sanciones occidentales por su invasión de Ucrania.

Rosneft no respondió a las solicitudes de comentarios.

Según el acuerdo, Rosneft entregaría entre 20 y 21 cargamentos del tamaño de Aframax (80.000 a 100.000 toneladas métricas) de varios grados de crudo ruso y tres cargamentos de alrededor de 100.000 toneladas cada uno de fueloil cada mes, dijeron las tres fuentes.

Los cargamentos se suministrarán para el complejo de refinación de Reliance, el más grande del mundo, en Jamnagar, en el estado occidental de Gujarat.

Dos fuentes dijeron que Reliance y Rosneft revisarán los precios y los volúmenes cada año bajo el acuerdo para tener en cuenta la dinámica de los mercados petroleros.

En 2024, Reliance tenía un acuerdo con Rosneft para comprar 3 millones de barriles de crudo al mes. Rosneft también ha estado vendiendo crudo a Reliance a través de intermediarios de forma regular.

El nuevo acuerdo representa aproximadamente la mitad de las exportaciones marítimas de petróleo de Rosneft desde los puertos rusos, lo que no deja mucho suministro disponible para otros comerciantes e intermediarios, dijo una fuente.

El nuevo acuerdo representa aproximadamente la mitad de las exportaciones de petróleo marítimo de Rosneft desde los puertos rusos, lo que no deja mucho suministro disponible para otros comerciantes e intermediarios, dijo una fuente

De enero a octubre, Reliance importó un promedio de 405.000 barriles por día de petróleo ruso, frente a los 388.500 bpd del mismo período del año pasado, según datos de petroleros obtenidos de fuentes.

El nuevo acuerdo entre Rosneft y Reliance fue discutido y aprobado durante la reunión de la junta directiva de Rosneft en noviembre, dijeron dos de las fuentes.

Los suministros comenzarán a partir de enero y se espera que continúen durante 10 años, con la opción de extender el acuerdo por otros 10 años, dijeron las tres fuentes.

El precio de los grados que se suministrarán en función de la entrega se establece en diferencias con el precio medio

de Dubái del mes de carga, según las fuentes. La mayor parte del suministro serán urales rusos ricos en azufre medio y diésel, que son los más populares entre las refinerías indias y tendrán un precio con un descuento de 3 dólares por barril con respecto a las cotizaciones de Dubái para el año siguiente, dijeron dos fuentes.

Reliance dijo que trabaja con proveedores internacionales, incluidos los de Rusia, y que los acuerdos se basan en las condiciones del mercado. La compañía se negó a hacer más comentarios sobre asuntos comerciales, citando la confidencialidad de los acuerdos de suministro.

El acuerdo a 10 años representa el 0,5% de la oferta mundial y tiene un valor aproximado de 13.000 millones de dólares al año a precios actuales. Consolidaría aún más las relaciones energéticas entre India y Rusia, que está bajo fuertes sanciones occidentales por su invasión de Ucrania

El acuerdo se produce antes de la visita prevista del presidente ruso, Vladimir Putin, a la India y después de que el presidente electo de Estados Unidos, Donald Trump, dijera que quiere presionar a Moscú y Kiev para que detengan la guerra tan pronto como asuma el cargo en enero.

El petróleo ruso representa más de un tercio de las importaciones energéticas de la India. India se convirtió en el mayor importador de crudo ruso después de que la Unión Europea, anteriormente el principal comprador, impusiera sanciones a las importaciones de petróleo ruso en respuesta a la invasión de Ucrania en 2022.

India no tiene sanciones sobre el petróleo ruso, por lo que las refinerías aquí han sacado provecho del suministro de crudo más barato. Las sanciones han hecho que el petróleo ruso sea más barato que los grados rivales en al menos 3 a 4 dólares por barril.

El aumento de las importaciones rusas de la India se ha producido a expensas de los productores rivales de Oriente Medio. El acuerdo Reliance-Rosneft representaría otro desafío para los competidores, incluida Arabia Saudita.

La competencia entre los productores de petróleo por una parte del mercado indio es intensa porque es uno de los mercados energéticos de más rápido crecimiento, y se está volviendo más importante como motor de la demanda mundial a medida que se desacelera el crecimiento en el principal importador. ■

FRAGMENTOS

Arena para ofrecer Beca Yuva

Arena Animation, marca de formación de Aptech Limited, ha lanzado su última iniciativa "Yuva Scholarship" que ofrece exámenes de ingreso en línea, becas especiales limitadas en toda la India a sus estudiantes y aspirantes interesados en el campo de la animación, multimedia, VFX, diseño de juegos y más.

Jio para organizar Hamleys festival en Mumbai

Jio, en asociación con Ajmera Realty, organizará Hamleys Wonderland, el festival familiar más grande de la India, en Jio World Garden en el Complejo Bandra Kurla de Mumbai del 19 al 30 de diciembre. Con más de 100 experiencias, que incluyen atracciones y zonas de entretenimiento para involucrar a las familias y crear recuerdos navideños, el festival será una experiencia cautivadora para toda la familia. El Gran Desfile de Hamleys será el punto culminante del festival, y los niños podrán conocer y saludar a sus personajes favoritos, Hamley & Hattie Bear, y los amigos Wonder.

Bolsos firmes Anil Ambani El proyecto solar más grande

La empresa de Anil Ambani Reliance NU Suntech, una rama de Reliance Power, ha ganado el proyecto solar más grande de la India de 930 MW con un sistema de almacenamiento de energía en baterías de 1.860 MWh de SECI (Corporación de Energía Solar de la India), una de las agencias nodales para implementar proyectos de energía renovable en la India.

Akums entra en un acuerdo con una empresa farmacéutica global

Akums Group, organización de desarrollo y fabricación por contrato, ha firmado un acuerdo estratégico a largo plazo por un valor estimado de 200 millones de euros (1.760 millones de rupias) con una empresa farmacéutica global no revelada para la fabricación y el suministro de formulaciones en el mercado europeo. En virtud de esta colaboración, Akums Group producirá y suministrará múltiples unidades de mantenimiento de existencias de formulaciones líquidas orales, que la empresa asociada comercializará en varios países europeos, dijo la compañía en un comunicado.

Buques de GNL atracan en los puertos de Adani por primera vez

Adani Ports and Special Economic Zone (APSEZ) Mundra ha dado la bienvenida a CMA CGM Fort Diamant, el primer buque portacontenedores propulsado por gas natural licuado (GNL) que atraca en la Terminal de Contenedores CT4 del puerto, dijo la APSEZ en un comunicado.

Falsa auditoría

Deloitte, dos CA multadas por brechas en las finanzas de Zee Entertainment

Blitz ESCRITORIO

La Autoridad Nacional de Información Financiera (NFRA) ha impuesto una multa de 2 millones de rupias a Deloitte Haskins & Sells LLP, así como sanciones a dos contadores públicos por fallas en la auditoría de Zee Entertainment Enterprises Ltd durante los años financieros 2018-19 y 2019-20, informa PTI. Además de imponer una multa de 10 lakh de rupias, se ha prohibido a A B Jani realizar cualquier trabajo de auditoría durante cinco años, mientras que la multa es de 5 lakh de rupias para Rakesh Sharma y el período de inhabilitación es de tres años.

Jani fue el Socio del Encargo (EP) y Sharma fue el Socio de la Revisión del Control de Calidad del encargo (EQCR) para la auditoría de la empresa para 2018-19 y 2019-20.

El regulador había examinado de oficio el expediente de auditoría de la auditoría legal de Zee Entertainment Enterprises Ltd (ZEEL) durante los períodos indicados para evaluar si el auditor había cometido alguna mala conducta profesional.

Después de examinar el expediente de auditoría y las respuestas de la firma de auditoría a sus consultas, así como otros registros, NFRA dijo que, prima facie, los auditores no habían cumplido con sus deberes profesionales bajo la Ley de Sociedades, así como las Normas de Auditoría (SA).

El regulador había examinado de oficio el expediente de auditoría de la auditoría legal de Zee Entertainment Enterprises Ltd (ZEEL) para evaluar si el auditor había cometido alguna falta de conducta profesional. Después de examinar el expediente de auditoría y las respuestas de la firma de auditoría a sus preguntas, NFRA dijo prima facie que los auditores no habían cumplido con sus deberes profesionales bajo la Ley de Sociedades, así como las Normas sobre Auditoría

En su orden de 30 páginas fechada el 23 de diciembre, la NFRA dijo que los auditores no cumplieron con los requisitos pertinentes de las SA y violaron la Ley con respecto a ciertas transacciones significativas con partes relacionadas.

El organismo de control ha impuesto una multa monetaria de 2 millones de rupias a Deloitte Haskins & Sells LLP, además de las sanciones a Jani y Sharma.

En septiembre de 2018, el presidente de ZEEL, que también es el promotor del grupo de empresas Essel, emitió una carta a Yes Bank, comprometiendo un depósito fijo de 200 millones de rupias de ZEEL como garantía de los préstamos otorgados por Yes Bank a una empresa del grupo promotor Essel Green Mobility Ltd.

En julio de 2019, la entidad se apropió de la fianza a plazo fijo para la liquidación de los importes de los préstamos adeudados por siete empresas del grupo promotor.

"Ni la creación y mantenimiento de un depósito a plazo fijo ni su reapropiación por parte del banco se realizaron con la aprobación del directorio o de los accionistas de la empresa. Los auditores legales no identificaron ni informaron sobre esta tergiversación", dijo el regulador.

Además, la NFRA dijo que su examen mostró que los auditores fueron gravemente negligentes, no aplicaron el escepticismo profesional y la debida diligencia, no desafiaron adecuadamente las afirmaciones de la gerencia y no evaluaron los informes de sospechas de fraude.

Esto se puso de manifiesto a partir de garantías / valores no autorizados, el cierre prematuro del depósito a plazo fijo por parte del banco y el uso no autorizado de los fondos de ZEEL para liquidar el préstamo de las empresas del grupo promotor, con el conocimiento del presidente del grupo y la dirección de ZEEL, dijo el regulador en la orden.

Se emitió un aviso de causa justificada a la firma de auditoría y a los dos auditores, y después de considerar sus respuestas, el organismo de control determinó que la firma de auditoría y los dos auditores "son culpables de mala conducta profesional". Posteriormente, se dictó la última orden. ■

Reducción del GST en el arroz y la terapia génica

Decisión diferida sobre la reducción del impuesto sobre las primas del seguro de enfermedad

Blitz ESCRITORIO

El 55º Consejo del GST, que se reunió bajo la presidencia de la Ministra de Finanzas de la Unión, Nirmala Sitharaman, en Jaisalmer, Rajastán, el 21 de diciembre, ha decidido reducir el impuesto sobre bienes y servicios (GST) sobre el grano de arroz fortificado al 5 por ciento. El Consejo también decidió eximir del impuesto sobre bienes y servicios a la terapia génica con el fin de reducir su coste y promover su adopción, así como nuevas investigaciones.

El Consejo decidió imponer un tipo del 18 por ciento del impuesto sobre bienes y servicios sobre el valor del margen de la venta de vehículos eléctricos usados por parte de las empresas y de vehículos viejos. El panel fiscal dijo que el GST estará exento en la venta de autos usados entre individuos.

El Consejo del GST aclaró la tributación de las palomitas de maíz, diciendo que las palomitas de maíz con caramelo seguirán atrayendo impuestos a una tasa del 18 por ciento. El panel también aclaró que las palomitas de maíz preenvasadas y especiadas atraerán una tasa impositiva del 12 por ciento, mientras que se aplicará un cinco por ciento a las sin empacar y sin etiquetar.

El panel aplazó las decisiones tan esperadas sobre la reducción de la tasa impositiva sobre las primas de seguros de vida y salud, así como sobre la recaudación de impuestos sobre la entrega de alimentos por parte de plataformas basadas en aplicaciones como Swiggy, Zepto y Zomato.

El panel aplazó las decisiones tan esperadas sobre la reducción de la tasa impositiva sobre las primas de seguros de vida y salud, así como sobre la recaudación de impuestos sobre la entrega de alimentos por parte de plataformas basadas en aplicaciones como Swiggy, Zepto y Zomato

En la actualidad, el impuesto sobre bienes y servicios es una estructura impositiva de cuatro niveles, con tramos del 5, 12, 18 y 28 por ciento. Los bienes de lujo y demérito están gravados en el tramo más alto del 28 por ciento, mientras que los alimentos envasados y los artículos esenciales están en el cinco por ciento más bajo. Los tipos y exenciones del GST se prescriben a propuesta del Consejo del GST, un órgano constitucional integrado por representantes de los estados/TU y del Centro.

El Consejo también decidió formar un Grupo de Ministros (GdM) para considerar la posibilidad de permitir que los Estados impongan impuestos en virtud del GST para superar las dificultades financieras después de las calamidades naturales. Al informar a los medios de comunicación después de la reunión, el ministro de Finanzas dijo: "Todos estuvieron de acuerdo, incluso el ministro de Andhra Pradesh acordó que se formara un grupo de ministros y Uttar Pradesh, Bengala Occidental, Telangana, se ofrecieron como voluntarios (para ser parte de él)".

El Gobierno decidirá cómo se debe llamar a este cese, si se puede tener en cuenta cada desastre. "Así que el Grupo de Ministros decidirá sobre todos estos detalles y luego el Consejo decidirá", dijo Sitharaman.

Anteriormente, el ministro de Finanzas de Andhra Pradesh, Payyavula Keshav, dijo que había un consenso para que se formara un grupo de gobierno para examinar la demanda de un impuesto del 1 por ciento sobre ciertos bienes de lujo.

"El impuesto será sobre los artículos de lujo y el gravamen específico del estado", dijo Keshav. En septiembre-octubre, Andhra Pradesh se vio afectado por inundaciones. "Para darnos una ventaja para volver a la normalidad, hemos sugerido un cese del 1 por ciento. Hubo un consenso general para establecer el Gobierno de Michigan", dijo Keshav. La ley del GST prevé la imposición de impuestos especiales durante un período específico para recaudar recursos adicionales durante cualquier calamidad o desastre natural.

A principios de 2018, el Consejo del GST había decidido establecer un Gobierno para examinar una demanda similar presentada por Kerala. En enero de 2019, el Gobierno de Kerala decidió aprobar el gravamen del 1 por ciento de "gravamen por calamidades" durante un período de dos años para financiar las obras de rehabilitación en el estado afectado por las inundaciones. Los bienes y servicios a los que se aplicaba el gravamen del 1 por ciento eran decididos por Kerala.

Una cuestión en la que los Estados no estuvieron de acuerdo con el Ministro de Finanzas fue la inclusión del combustible para turbinas de aviación (ATF) en el ámbito del GST. "Los estados no se sentían cómodos. No querían el ATF porque lo veían como parte de la canasta de petróleo crudo y diésel, y por lo tanto dijeron que solo no se puede sacar, y por lo tanto eso sigue estando donde está hoy", dijo Sitharaman al informar a los medios.

Actualmente, los gobiernos estatales eligen cómo gravar el ATF. Las aerolíneas han estado presionando para incluirlo en el régimen del GST para que el gravamen sea el mismo en todo el país, pero las autoridades estatales se han opuesto a eso, temiendo que puedan perder ingresos. ■

Viene de la página 1

Desdolarización

Las preocupaciones de la India sobre el impacto de las sanciones estadounidenses en su comercio mundial y sus transacciones financieras han impulsado su interés en explorar alternativas al dólar estadounidense. En los últimos años, la India ha mostrado su deseo de reducir la vulnerabilidad a las sanciones externas mediante el desarrollo de una infraestructura de pagos internacionales más resistente, como el Sistema Internacional de Pagos (transacciones basadas en INR) y el Sistema de Pagos Transfronterizos.

Además, existe interés en el desarrollo de una moneda digital del banco central (CBDC) como una forma de mejorar su soberanía monetaria y reducir aún más la dependencia del dólar para las transacciones transfronterizas. La rupia digital está siendo probada por el RBI para varios casos de uso, incluido el comercio internacional.

A pesar de estos esfuerzos, el dólar sigue profundamente arraigado en el comercio mundial, las finanzas y como moneda de reserva. El dominio del dólar estadounidense en las transacciones internacionales, junto con su estabilidad y liquidez, dificulta la desdolarización a gran escala. Muchos de los socios comerciales de la India también utilizan el dólar estadounidense, y los mercados mundiales de petróleo y energía se cotizan predominantemente en dólares, lo que dificulta un alejamiento inmediato del dólar. ■

FRAGMENTOS

Nuevo seguro de vida participante en Policybazaar

Pramerica Life Insurance, uno de los proveedores de seguros de vida de más rápido crecimiento en la India, se ha unido a Policybazaar para acelerar su enfoque en los Planes de Seguro Unit-Linked (ULIPs). Sobre la base de los ULIP como un impulsor crítico de su estrategia de producto, la compañía presentó dos nuevas soluciones: Pramerica Life NextGen Pension Plan y Pramerica Life Smart Invest 1UP. Aprovechando la experiencia digital de Policybazaar y el amplio conocimiento de los clientes, estos productos están diseñados para empoderar a las personas con opciones de planificación para la jubilación y creación de riqueza, lo que garantiza la seguridad financiera en el dinámico entorno económico actual.

La EPFO prorroga el plazo para la activación de UAN

La Organización del Fondo de Previsión de los Empleados (EPFO) ha ampliado el plazo hasta el 15 de enero de 2025 para la activación de la UAN y la creación de una cuenta bancaria en Aadhaar para acogerse a las prestaciones del Plan de Incentivos Vinculados al Empleo (ELI). Si bien la fecha límite original era el 30 de noviembre de 2024, posteriormente se extendió hasta el 15 de diciembre de 2024 y ahora la fecha límite se ha extendido nuevamente.

CBDT solicitado por HC para prorrogar el plazo para el RTI

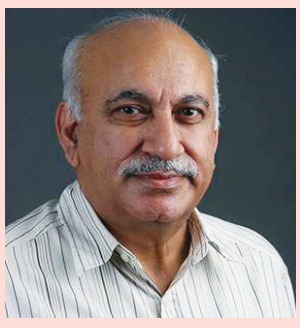
El Tribunal Superior de Bombay ha ordenado a la Junta Central de Impuestos Directos (CBDT) que emita inmediatamente una notificación para ampliar el plazo para la presentación revisada y tardía del ITR hasta el 15 de enero de 2025. Este plazo se está extendiendo para aquellos contribuyentes que son elegibles para reclamar el reembolso de impuestos de la sección 87A. Se trata solo de una medida cautelar, ya que la sentencia definitiva se dictará el 9 de enero de 2025.

No hay compradores para estas casas construidas en nombre de PM

Casi el 47% de las 9,7 lakh de casas construidas bajo el Pradhan Mantri Awas Yojana en zonas urbanas para los pobres y los habitantes de los barrios marginales siguen desocupadas, según un informe del Times of India. Esto se debe en gran medida a la falta de infraestructura y servicios esenciales. Según un informe de un grupo parlamentario del Ministerio de Vivienda y Asuntos Urbanos, el hecho de que no se ocupen estas casas va en contra del propósito mismo del plan.

Blitz INDIA SU SOCIO EN EL PROGRESO
Negocios
www.blitzindiamedia.com

ESPECIAL



MJ Akbar

Un islamista en Damasco-II

Un dictador con una Sonrisa benévola

Si quieres saber por qué Israel bombardeó la infraestructura de defensa siria ahora, debes entender por qué Netanyahu no tocó Siria mientras Bashar al-Assad estaba en el poder. Assad no representaba una amenaza. Mantuvo el compromiso de su padre de preservar el statu quo alcanzado después de la guerra de 1973 durante medio siglo. Es poco probable que sus sucesores respeten ese pacto, independientemente de lo que digan sobre la necesidad de la paz durante un período de intensa vulnerabilidad. La salida de Assad no significa que sus tropas, o el pueblo sirio, no quieran que los Altos del Golán regresen a su país. Netanyahu ha dicho que el Golán, capturado en 1967, es parte de Israel para la eternidad. La eternidad tiene una vida corta en los desiertos de Abraham.

Para Israel y Estados Unidos, el cambio representa una oportunidad para volver a dividir Siria. El país ya está dividido en bloques de facto. Israel, en su interés nacional, preferiría hacer esto de jure.

El turco Recep Tayyip Erdogan ha sido más circunspecto. Si bien el futuro es demasiado volátil para un análisis racional, sus tres objetivos inmediatos son mantener a Siria unida, eliminar a los terroristas kurdos con base en el norte y permitir el regreso de los refugiados sirios a Adana (famosa por su delicado kebab) y docenas de otras ciudades.

Desviar la atención

Ahmed Al-Sharaa ha comenzado a desviar su pasado de la atención, borrando los alias. Como Abu Mohammed al-Jolani, era un camarada de Abu Bakr al-Baghdadi, el "erudito silencioso" que ondeaba la bandera blanca y negra del Estado Islámico sobre Mosul. El 9 de diciembre, el sitio web de la BBC publicó extractos de una entrevista que Jolani dio a PBS en 2021; por lo que no era desconocido para los medios de comunicación financiados por el Estado estadounidense. La historia de la BBC fue escrita por Mina al-Lami, la "especialista en medios yihadistas" de la corporación. ¿Cómo consiguió PBS la entrevista?

Sharaa nació en 1982 en Arabia Saudita, donde su padre era ingeniero petrolero hasta 1989, cuando la familia regresó a Damasco. Claramente, los acontecimientos lo estaban induciendo a la radicalización. La guerra de Irak parece haber sido un punto de partida; estuvo en una prisión estadounidense, Camp Bucca, en 2005. En 2011, Baghdadi envió a Jolani a Siria para dirigir el Frente Al-Nusra; en un año se convirtió en el ejército islamista más poderoso de Siria, pero Assad sobrevivió a la "Primavera Árabe" y a sus diversos derivados ocultos. En 2013, Sharaa se separó de Baghdadi, que soñaba con un califato contiguo, e hizo de Al Nusra la rama siria de Al Qaeda, menos dominante.

Biden y Netanyahu se atribuyeron el mérito de la caída de la familia Assad. Netanyahu no tocó Siria mientras Bashar al-Assad estaba en el poder. Assad mantuvo el compromiso de su padre de preservar el statu quo Washington hizo campaña en los medios de comunicación y en el campo de batalla contra Al Nusra como su principal enemigo en Siria. Jolani obtuvo una gran victoria al hacerse con el control de la provincia de Idlib en 2015, dejó de lado a Al-Qaeda al año siguiente, se reagrupó como Jabhat Fatal al-Shaam y luego Hayat Tahrir al-Sham (HTS). Dirigió el foco de su movimiento hacia un objetivo nacional, Damasco, en lugar de un confuso propósito internacional. HTS aplastó a los afiliados de Al-Qaeda en Siria en 2020. (El Covid no afecta a las zonas de guerra. La tasa de víctimas es irrelevante).

Para Israel y Estados Unidos, el cambio representa una oportunidad para volver a dividir Siria. El país ya está dividido en bloques de facto. Israel, en su interés nacional, preferiría que esto fuera de jure

En 2021, Jolani acogió con beneplácito el regreso de los talibanes a Afganistán. Para sorpresa de aquellos a los que les gustan los estereotipos, alentó una economía contemporánea convencional. Aquellos que adoptaron una línea más dura que él protestaron en diciembre de 2023 cuando hubo una apertura festiva y deslumbrante de un centro comercial. Idlib tenía un gobierno en funcionamiento para sus cuatro millones de habitantes, con un primer ministro y un gabinete. Y, por supuesto, un Consejo que garantice la obediencia a la Sharia.

Una foto tomada en 2022 lo muestra mirando una pintura de la mezquita omeya en una feria cultural en Idlib. Dos años después, estaba dando una conferencia de prensa en la mezquita. Ese día, la selección siria de fútbol cambió el color de su camiseta a verde.

Sensores de Washington

Jolani y HTS permanecen, en el momento de escribir este artículo, en la lista de terroristas de los tres Estados Unidos: las Naciones Unidas, los Estados Unidos y el Reino Unido. Estados Unidos tiene una recompensa de 10 millones de dólares por Jolani, por lo que ahora los cazarrecompensas saben dónde encontrar a su presa. Tienen que darse prisa. Washington ha enviado sondeos que contienen condiciones para el reconocimiento. La mejor apuesta para Estados Unidos es que Sharaa, de soltera Jolani, se convierta en otro dictador con una sonrisa benévola, mantenga la religiosidad en requisitos mínimos, proporcione un gobierno que poco a poco adquiera aceptación, desarticule el arco chiíta desde Irán hasta Hezbolá y sus líneas de suministro, controle la temperatura de la confrontación con Israel sin correr el riesgo de un estallido.

Rusia ya ha negociado la continuación de su base naval en el Mediterráneo, y ha dejado que la vida y la muerte sigan un curso predestinado en una tierra de guerra. Israel evitó cuidadosamente cualquier objetivo ruso cuando su fuerza aérea atacó Latakia. Turquía quiere una dilución del terrorismo y la insurgencia en el sur.

La región llegaría a un acuerdo con un Bashar al-Assad suní, con Irán teniendo que encontrar una nueva álgebra después de la pérdida de un aliado chií alauita. El resto de nuestro mundo inestable tiene otras cosas de las que preocuparse.

¿Puede un leopardo cambiar sus manchas? ¿Quién sabe? Dale a un leopardo cuatro paredes y se convertirá en un gato elegante que bebe leche con miel de un escritorio de caoba. El tiempo, nos dicen, lo dirá. Quizás. El optimismo no es aconsejable. El tiempo es tan inquieto como impredecible.

Habrá más noticias desde Alepo. Y de Babilonia, Líbano, Hebrón, Golán, Ascalón, Adén, Ankara, Ammán, Gaza, El Cairo. Y si no tenemos cuidado, Grozny. Y Jerusalén, santa para los que creen que los muertos pasan por sus puertas al cielo y al infierno.

Cuánta fe. Tan poca paz. ■

(Concluido)

(El autor es un veterano periodista, autor de varios libros y ex ministro del Gobierno indio)

PARA PUBLICIDAD Y CIRCULACIÓN contactblitzindia@gmail.com; 9205992246, 9205992248

RNI No. DELENG/2022/82311 Editado, impreso y publicado por Deepak Dwivedi en Chandra Prabhu Offset Printing Works Pvt.Ltd. Dirección: C-40, Sector 8, Noida (U.P.) 201301.
Editorial, Publicidad y Oficinas administrativas: 8-B, Vandhna Building, 11, Tolstoy Marg, Nueva Delhi-110001. **Teléfonos:** 43502031, 43502032, **E-mail:** info@blitzindiamedia.com,
PRESIDENTE DE LA JUNTA: Anil Vohra, **ASESOR PRINCIPAL:** AK Sharma, Editor Jefe: Manooj Jain, **EDITOR RESIDENTE:** Sandeepp Saxena* (*Responsable de la selección de noticias bajo la Ley PRB),
PRESIDENTE Y EDITOR EN JEFE: Deepak Dwivedi
(TODAS LAS DISPUTAS ESTARÁN SUJETAS A LA JURISDICCIÓN DE LOS TRIBUNALES DE DELHI ÚNICAMENTE)

Escanear, leer y compartir